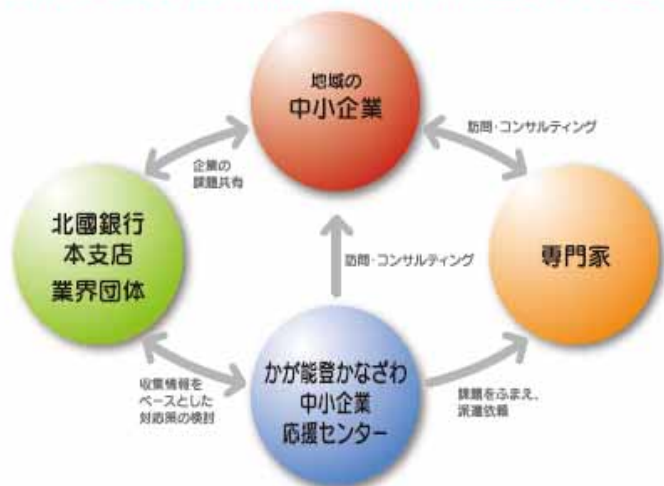


中小企業の支援に関する
専門的な知識、能力を有する者をアドバイザーとして配置。
経営課題の整理・具体的対応を検討、専門家派遣等をご提案します。



応援センターが取り組む3つの支援

専門家派遣

中小企業からのご相談や支援機関からの要請に応じて、中小企業の抱える高度・専門的な経営課題の解決に最適な専門家を派遣します。

セミナーなど

講習会や研修、ビジネスマッチング会を開催し、経営課題解決に有益な情報の提供等を行います。

窓口相談

経営課題に対した相談窓口を定期的に開設し、課題を把握した上で、各種支援につなげます。

※「かが能登かなざわ中小企業応援センター」は北國銀行および石川県中小企業団体中央会が中小企業支援のために自主的に設立したコンソーシアムであり、平成22年度に経済産業省・中部経済産業局の委託事業として同一名称で実施した中小企業応援センター事業とは別関係です。

詳しくは下記の相談窓口までお問い合わせください。

北國銀行経営相談所

〒920-0031 金沢市片町2丁目2番地15号(北国ビル5階)

Tel.076-262-1611



石川県中小企業団体中央会

〒920-8203 金沢市坂町2丁目20番地(石川高地場産業振興センター新館5F)

Tel.076-267-7711



企業の悩みを 『気軽に相談』 できる専門家が いたら…。



あきらめずに
身近な
支援機関に
相談して
みませんか!

経営課題の解決をバックアップ

かが能登かなざわ中小企業応援センター

かが能登かなざわ中小企業応援センターは、
北國銀行と
石川県中小企業団体中央会の
中小企業支援施策です。

「中小企業応援センター」は、中小企業の日常的な経営支援に取り組み団体や銀行本支店の経営支援能力を補完、強化するため、その後方支援機関として設置されました。業界団体や銀行本支店を通じて、中小企業への専門家派遣や窓口相談を行うことで、中小企業の経営力向上を図ることを目的としています。

自社の見えない強み(知的資産)を活かした経営力、信用力向上をサポートします。

- 自社の強みを分析する専門家をご紹介します。
- 「知的資産経営報告書」作成支援を行なう専門家をご紹介します。

自社の強みを「見える化」したい。

ITの活用で経営を効率化したい。

ITの活用による経営課題の把握や販売管理体制の整備をサポートします。

- ITシステムに詳しい専門家をご紹介します。
- インターネット販売体制の構築に詳しい専門家をご紹介します。

事業承継計画の策定、税務・法務面の情報提供、M&Aマッチングをサポートします。

- 事業承継計画の策定をご支援。
- 事業承継税制・法務に詳しい専門家をご紹介します。
- M&Aに関する情報提供から実務面まで幅広くサポート。

スムーズに経営を承継したい。

新たな経営手法への取組支援

事業の建て直しをしたい。

事業計画の策定、業務の改善までをサポート

- 事業計画の策定方法のご支援。
- 専門家による集客、業務改善方法のご提案。

事業承継・M&A支援

ビジネスの計画立案・実行から、経営基盤の強化まで。専門家が強力にサポートします。

創業・事業再生支援

創業時に必要な経営ノウハウをご提供します。

新規開業独立したい。

- 事業計画・ビジネスプランの策定をご支援。
- 資金調達・業務運営に詳しい専門家をご紹介します。
- 販路や調達先のご紹介。

ニーズにあった研究機関との連携、支援制度活用をサポートします。

- 大学等の研究開発機関のご紹介。
- 中小企業のものづくり基盤技術の高度化にかかる助定をご支援。
- 事業化に向けたノウハウを持った専門家のご紹介。

研究開発やアイデアを事業化したい!

ものづくり支援

新たな商品・サービスを開発したい!

専門家が企画立案から商品化までをサポートします。

- 地域資源を活用した商品開発のご支援。
- 異業種間連携・展覧会連携をバックアップ。
- 助成金等の公的支援制度の活用をご支援。

新事業展開・海外展開支援

新分野進出・多角化したい!

専門家やビジネスパートナーとのマッチングで新しいチャレンジをサポートします。

- 新分野の専門知識や市場動向に詳しい専門家をご紹介します。
- 事業化のステップに応じたご支援。
- 事業に必要なビジネスパートナーのご紹介。

海外進出したい!

専門家によるアドバイス、現地でのビジネスパートナーとのマッチングで、海外展開をサポートします。

- 海外展開に必要な専門知識や海外市場に詳しい専門家をご紹介します。
- 輸出入等海外取引の基本から、現地での経営ノウハウまで幅広くアドバイス。
- 海外事業に必要なビジネスパートナーのご紹介。

アドバイザーが市場や競合先の動向、自社の強み、弱みについてのお話しを伺い、経営課題の整理・具体的対応を検討の上、専門家派遣などをご提案します。お気軽にご相談ください。

